



MicroGIS est un bureau d'étude basé depuis plus de 15 ans dans la région lausannoise qui offre des services et des solutions innovantes notamment dans le domaine du géomarketing.

Nous mettons notre solide expérience multi-sectorielle au service de clients tant en Suisse romande qu'en Suisse alémanique, apportant des solutions efficaces et sur-mesure à chaque problématique. Nos principaux clients dans le domaine du géomarketing sont actifs dans le commerce de détail, les télécommunications, les banques et l'énergie.

Dans une phase de développement, nous recherchons un :

RESPONSABLE AQUISITION CLIENTS SENIOR

Au sein et avec l'appui d'une petite équipe dynamique et motivée composée de géographes, d'ingénieurs et d'économistes, vous serez amené à :

- planifier la promotion des produits et des services proposés par MicroGIS
- renforcer la stratégie d'acquisition et de fidélisation de la clientèle
- optimiser le processus d'acquisition en priorisant certains secteurs et régions
- valoriser votre réseau de contacts dans le but d'étendre la clientèle
- appliquer la stratégie établie

Votre sens de l'organisation, votre créativité et votre orientation commerciale sont des points forts de votre personnalité. Vous possédez par ailleurs une formation supérieure en marketing, de langue maternelle française vous vous exprimez correctement en allemand et disposez d'une expérience reconnue dans l'acquisition de clients dans le domaine du conseil, alors rejoignez notre équipe. Des connaissances, voire une pratique, du géomarketing constitueraient un atout sérieux.

Nous offrons un cadre de travail souple et autonome.

Entrée en fonction : de suite ou à convenir

Taux d'activité : 100% à discuter

Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature à l'adresse :

MicroGIS SA
Case postale 60
Rte des Jordils 40
1025 St-Sulpice

ou par email à l'adresse :

info@microgis.ch